



CHRISTLICHE LEHR-INITIATIVE FÜR FÜHRUNG

CLIFF

MIR NACH! – NACH MIR! MIT PERSPEKTIVE, ZUVERSICHT UND MUT IN EINE GUTE ZUKUNFT.

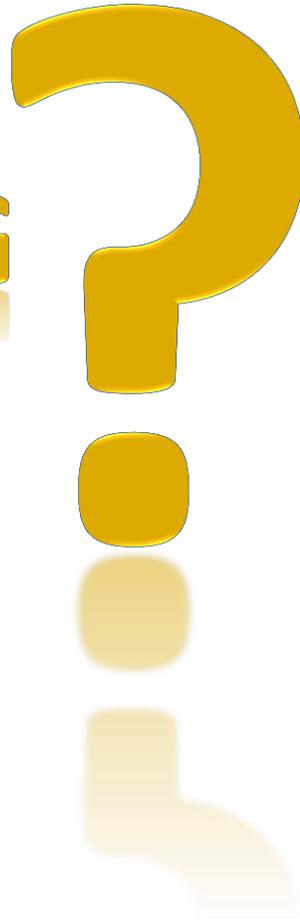


Ich wünsche Ihnen eine ganz besondere Zeit,
mit vielen entscheidenden Erkenntnissen.

Ihr Reinhold Thalhofer
ADVISER – Gesellschaft für Unternehmensberatung mbH



FÜHRUNG



ZUKUNFT



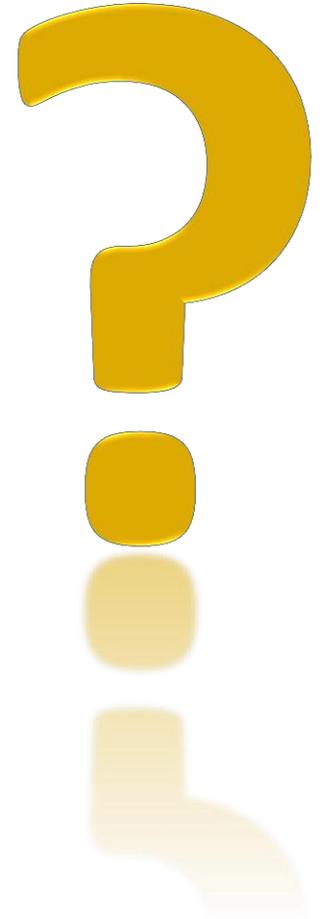


FÜHRUNG

Wer war der größte Führer der Geschichte?

Jesus Christus!

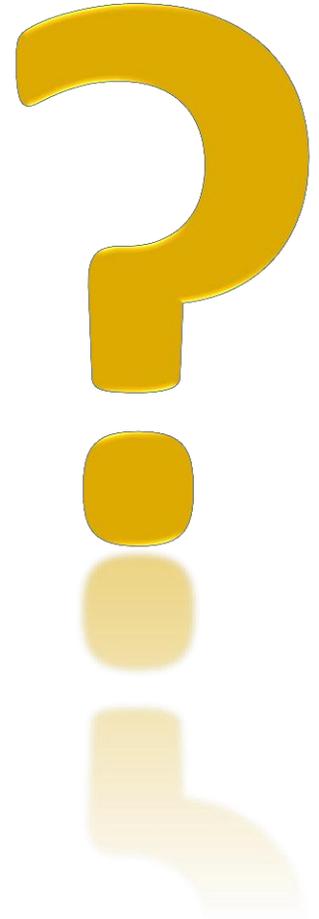
Warum?





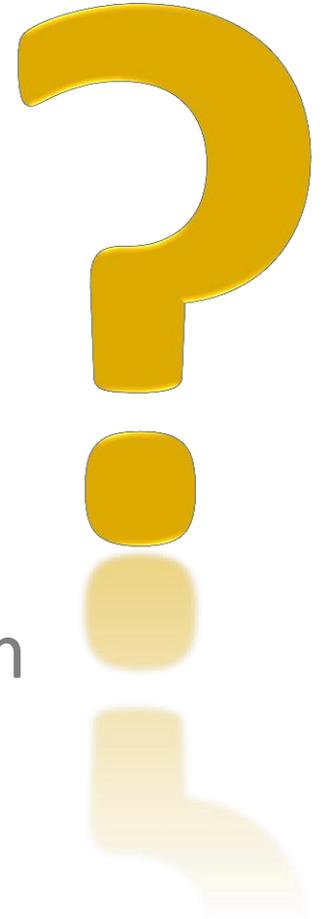
FÜHRUNG

Was bedeutet das für uns?





FÜHRUNG



Zunächst bedeutet das, dass wir Jesus nachfolgen! Nachfolge!

Die erste Voraussetzung ist, dass wir IHN zum Herrn über unser Leben und unsere Firma machen.

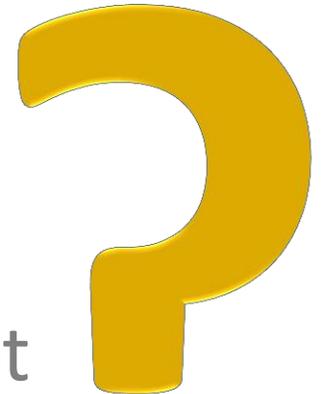


FÜHRUNG

Das Leben ist vom
EGO beherrscht

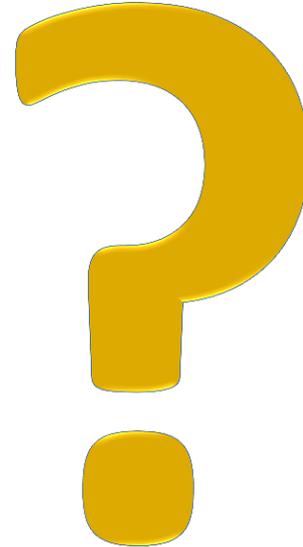


Das Leben ist von
Christus beherrscht





FÜHRUNG





FÜHRUNG



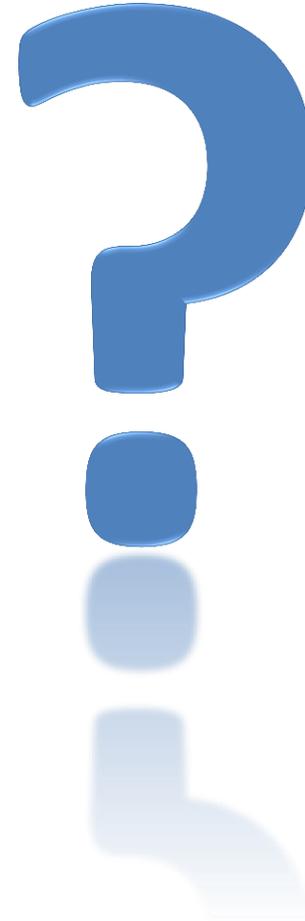


FÜHRUNG AUF BIBLISCHER BASIS





ZUKUNFT



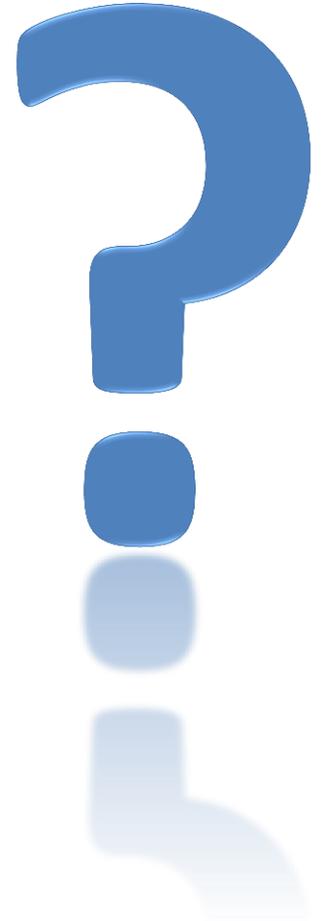


ZUKUNFT

Haben wir noch Zukunft?

Wenn ja, wie sieht diese aus?

Wie können wir Zukunft erreichen?





ZUKUNFT





ERKENNTNIS:

WIR HABEN ZU VIELE ÄHNLICHE FIRMEN,
MIT ÄHNLICHEN MITARBEITERN,
DIE EINE ÄHNLICHE AUSBILDUNG HABEN,
DIE ÄHNLICHE IDEEN HABEN UND
ÄHNLICHE ARBEITEN DURCHFÜHREN,
DIE ÄHNLICHE DINGE, IN ÄHNLICHER QUALITÄT,
ZU ÄHNLICHEN PREISEN ANBIETEN.

ZUKUNFT



WENN SIE DAZU GEHÖREN, WERDEN SIE ES KÜNFTIG SEHR SCHWER HABEN.



ZUKUNFT



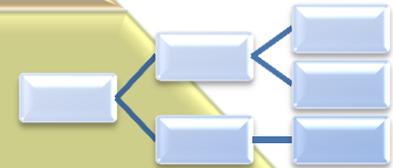
Führungs-
Kompetenz



Emotionale
Intelligenz



Soziale Kompetenz



Organisation



Fachkompetenz



DER MENSCH



Sichtbar: 1/7 Vernunft – Daten & Fakten



Unsichtbar: 6/7 Gefühle – Beziehungsqualität



DER MENSCH



Sach- und Fachkompetenz

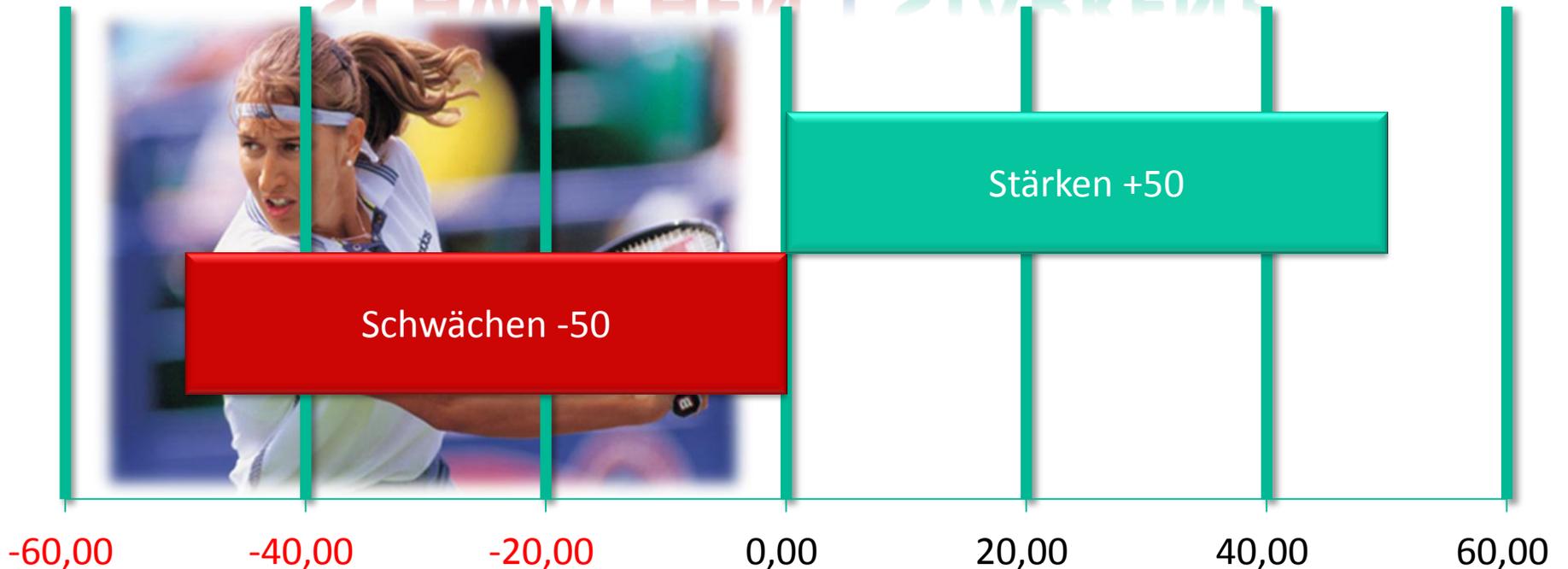


**Soziale (menschliche) Kompetenz
Beziehungsmanagement**



KONZENTRIEREN SIE SICH AUF IHRE STÄRKEN

SCHWÄCHEN | STÄRKEN?







| Nr | Leistung |
|----|--------------------------------|
| 1 | Öffnungszeiten |
| 2 | Wunschfahrzeug |
| 3 | Freundlichkeit |
| 4 | Werkstattausrüstung |
| 5 | Ersatzwagen |
| 6 | Unfallabwicklung |
| 7 | Finanzierung |
| 8 | Originalteile |
| 9 | Ambiente |
| 10 | Persönliche Beziehung |
| 11 | Räderhotel |
| 12 | Mobilität/Bahnhofsnahe |
| 13 | Sicherheit für Kundenfahrzeuge |
| 14 | Junges, motiviertes Team |
| 15 | Engagement |
| 16 | Organisation |
| 17 | Fahrzeug-Auswahl |
| 18 | Leasing/Versicherung |
| 19 | Vertrauen |





WARUM SOLLEN KUNDEN ZU UNS KOMMEN?

Grund
1 _____ !

Grund
2 _____ !

Grund
3 _____ !

Grund
4 _____ !

Grund
5 _____ !

Grund
6 _____ !

Grund
7 _____ !



DARF ICH 3 WICHTIGE SAGEN?

Grund
1 Qualität & Verlässlichkeit!

Grund
2 Persönliche Beziehung!

Grund
3 Vertrauen!

Grund
4 _____ !

Grund
5 _____ !

Grund
6 _____ !

Grund
7 _____ !



REGEL 72/21?





...und 21 Tage durchhalten...

72

+

21

=

Erfolg

...hat eine Erfolgsquote von > 80%!

Was Sie innerhalb 72 h an den Start bringen...

AUF EIN WIEDERSEHEN...



Ich wünsche Ihnen gute Entscheidungen
und viel Erfolg
bei der Realisierung Ihrer Maßnahmen.

Ihr Reinhold Thalhofer
ADVISER – Gesellschaft für Unternehmensberatung mbH

